*Übung: Auf einer Rechnung befindet sich der folgende Vermerk:*

*„30 Tage oder 2 % Skonto die Bezahlung innerhalb von 10 Tagen“.*

1. *Berechnen Sie die effektive Jahresverzinsung, die dieser Skonto entspricht.*

*36.5% p.a.*

1. *Würden Sie aufgrund dieser Jahresverzinsung den Skonto in Anspruch nehmen oder nicht? Begründen Sie Ihre Antwort.*

*Ja, 36.5% p.a. ist ein richtig guter Prozentsatz. Man könnte einen Kredit aufnehmen, dessen Rückzahlungsprozentsatz niedriger wäre (was eigentlich bei allen derzeitigen Krediten der Fall ist), um Geld zu sparen.*

1. *Muss die Abzugsmöglichkeit eines Skontos vereinbart werden oder kann der Käufer immer Skonto abziehen?*

*Muss vereinbart werden.*

*Übung: Worin besteht der wesentliche Unterschied zwischen Skonto und Rabatt?*

*Ein Rabatt ist bei Geschäftsaubschluss bereits fix vereinbart, während ein Skonto erst mit dem Verkäufer vereinbart werden muss.*

*Übung: Geben Sie in den folgenden Fällen an, um welche Rabattart es sich handelt:*

1. *Eine neue Sorte Wachauer Marillenmarmelade kommt auf den Markt. Diese Sorte wird zwei Monate lang mit einem Preisnachlass von 25 % angeboten.*

*Einführungsrabatt*

1. *Sie kaufen für eine Privatparty 2000 belegte Brötchen und erhalten einen Preisnachlass von 10 %.*

*Mengenrabatt*

1. *Sie kaufen im Supermarkt ein Früchtejoghurt, das um 50 % verbilligt ist, weil es bald ablaufen wird.*

*Abverkaufsrabatt*

*Übung: Ein Unternehmen kauft Elektrogeräte um € 11.000,--. Die Rechnung lautet auf 60 Tage Ziel. Der Unternehmer zahlt nach 10 Tagen und nimmt einen Preisabzug von 3 % vor.*

1. *Wie wird dieser Preisabzug bezeichnet?*

*Skonto*

1. *Aus welchen Gründen wird dieser Preisabzug gewährt?*

*Die Elektrogeräte-Firma hat das Geld schneller und muss sich nicht um das Geld umschauen (nach 60 Tagen, wenn z.B.: das andere Unternehmen noch nicht gezahlt hat).*

1. *Ist der Käufer berechtigt, diesen Preisabzug vorzunehmen? Begründen Sie Ihre Antwort.*

*Wenn dies vor dem Vertragsabschluss vereinbart ist, ja.*

1. *Welcher effektiven Jahresverzinsung entspricht dieser Preisabzug?*

*21.9%*

1. *Wie hoch ist der Rechnungsbetrag nach dem Preisabzug?*

*10.670 €*

*Übung: Ein Biobauer legt ein Erdbeerfeld an und verkauft die Erdbeeren direkt an einem Verkaufsstand neben dem Feld. Erkläre in eigenen Worten, wie sich die drei wichtigsten Einflussgrößen (Nachfrage, Kosten, Konkurrenz) auf die Festlegung des Preises für ein Kilogramm Erdbeeren auswirken.*

*Wenn z.B.: eine Bundesstraße neben dem Erdbeerfeld liegt, und viele Autos mit Menschen vorbeifahren, dann kann es gut sein, dass die Nachfrage sehr groß ist. Ist das der Fall, kann der Biobauer eine höheren Preis für die Erdbeeren verlangen. Hat allerdings der Nachbarbauer ebenfalls diese grandiose Idee, Erdbeeren zu verkaufen, so muss jeder der beiden die Erdbeeren billiger machen (gegenseitig den Preis runterdrücken), damit die Menschen, die vorbeifahren zu dem Biobauern fahren. Wie viel die Erdbeeren pro kg kosten kommt darauf an, wie hoch der Aufwand für ein kg ist.*

*Übung: Ein Autohändler bietet den VW Polo Sport Austria, 60 PS-Benzinmotor mit Standardausstattung, um € 15.990,-- an. Sein Gewinn pro verkauftem Auto betrug bei diesem Preis € 3.100,--. Im vergangenen Monat hat er 17 Autos verkauft.*

*Um den Verkauf anzukurbeln und den Gesamtgewinn zu erhöhen, bietet er im nächsten Monat den gleichen Wagen mit einem Rabatt von € 1.000,-- an. Im Aktionsmonat hat er 25 Autos verkauft.*

1. *Berechnen Sie den Gesamtgewinn im Monat vor der Aktion und im Aktionsmonat.*

*52.700 € / 52.500 €*

1. *Interpretieren Sie, ob die Aktion für den Autohändler ein Erfolg war.*

*Nein, weil er um 200 € weniger Gewinn machte. Dadurch, dass er allerdings mehr Kunden bedient hat, kommen eventuell diese Kunden wieder zu dem Autohändler. Das bringt langfristig gesehen mehr Gewinn.*

*Übung: Die Preise für eine siebentägige Kreuzfahrt im Mittelmeer mit dem Schiff MSC Musica sind sehr unterschiedlich.*

*Bei Buchung einer Innenkabine zahlen Sie € 599,--- pro Person, für eine Außenkabine werden € 749,-- pro Person verlangt. Eine Balkonkabine kostet € 899,-- und eine Suite € 1.649,-- pro Person.*

*Erklären Sie anhand dieses Beispiels folgende Begriffe:*

1. *Preisschwelle*

*Beim lesen von 599 € denkte das menschliche Gehirn zuerst an 500 €, was ca. 100 € unter dem tatsächlichen Preis liegt. Das ist PSYCHOLOGIE!!!*

1. *Snobeffekt*

*Menschen, die sich eine Suite leisten können, haben diese Suite eventuell auch wegen eines gewissen Status gekauft. Sie können sagen: „I have a suite!“*